

Vos actifs

entre de bonnes mains

A.Lazrak Brokerage met à votre disposition son équipe de consultants et de commerciaux expérimentés pour vous accompagner dans vos besoins d'achat, vente ou location, que vous soyez utilisateur, investisseur ou promoteur immobilier.

Nos équipes vous apportent conseil, suivi et assistance à la négociation sur toutes les classes d'actifs.

1 Immobilier professionnel

- Recherche de locaux professionnels pour les entreprises : bureaux, entrepôts logistiques, show room...
- Achat, vente ou location de projets de bureaux (immeubles ou plateaux de bureaux)
- Achat et vente d'immeubles de rendement (actifs financiers)
- Sale and lease back d'actifs immobiliers
- Achat, vente ou location de projets retail (Commerces en pied d'immeuble et centre commerciaux, retail park, grands magasins...)
- Achat, vente ou location de projets logistiques ou industriels (parc logistiques, usines...)
- Accompagnement dans les phases de space planning et d'aménagement
- Conseil à la valorisation de votre bien immobilier : mise en place de syndic, facility management, travaux de rénovation...
- Conseil en implantation
- Rationalisation et optimisation de portefeuille

2 Foncier



3 Résidentiel

- Commercialisation de projet d'appartements
- Commercialisation de projet de villas
- Déstockage de projets immobiliers : stratégie et mise en œuvre
- Définition du marketing Mix
- Diagnostic du dispositif commercial
- Conseil pour la définition du concept
- Revue et challenge des plans d'architectes par nos équipes commerciales
- Stratégie marketing et commerciale



Brief et pilotage de votre agence de communication



Organisation d'événements commerciaux, journées portes ouvertes



Déploiement des dernières innovations digitales : visites 3D, réseaux sociaux, personnalisation des biens à la vente, vidéo drones...



Mise en place de syndic



Mise en place de l'appartement témoin et de la bulle de vente



Recouvrement et SAV

Nos facteurs clés de succès reposent sur 7 piliers :



L'expérience client au cœur de notre process

A.Lazrak Brokerage a mis en place une démarche qualité mettant l'expérience client au cœur de son process. Démarche qui lui a permis d'être d'Elu consécutivement " Meilleur Service Client " sur les années 2018 et 2019, dans la catégorie commercialisation de projets immobiliers.



Etude Baromètre Service Client Maroc - Kantar TNS réalisé de Mai à Juillet 2018 - plus d'information sur www.escda.ma

Références



Appartements vendus par an



Places de bureaux, commerces et locaux d'activités par an



Lots de terrains vendus par an



De transactions traitées par an

Société générale
Acima
Starbucks
CIH Bank
Marjane
Arval
BMCE
DVH
Mann & Hummel
Salafin
Amideast
Alstom
Bank Of Africa
Université Internationale de Casablanca
OCP
CitiBank

Université M6 des sciences et de santé
Oilibya
Attijari Wafa bank
Circet
Shell & Vivo Lubrifiants
Créditinfo
Ericsson
Sabic
AXA
Total Call
Barry Callebaut
SAHAM
Nokia
Elswedy Electric
Allianz
Vivo télécommunication

Masen
Accuracy
SFR
Siemens
ExperTeam
Dell
Société marocaine des tabacs
AGH
IBM
Wendel Africa
McKinsey & Company
Sigma
Accenture
BCG
Logitech
Somed

Jacobs
Oracle
Procter & Gamble
Merck
Sorec
Emerson
AbbVie
Eléphant Vert
Bein Sports
Ranbaxy
LG
Lafarge Holcim
Draeger
Epson
Siemens
Dahua
Leica

Contacts

Lotissement Attaoufik - Sidi Maârouf - imm. Zenith 1 - 2° étage - Casablanca - Maroc
Tél. : +212 5 22 58 59 65 - brokerage@lazrak.ma - www.alz.ma